



福島県産農林水産物等を販売する  
オンラインストアへの出店・出品者の募集について

## 本事業への新規参加方法

### (1) 出店費用の助成を受け自ら新規出店する場合

- ア 楽天に新規出店
- イ Yahoo!ショッピングに新規出店

### (2) ふくしまECおまかせ便を通して販売する場合

- ウ 日本酒類販売 : 酒をはじめとする食品・飲料を中心とした卸業者。  
「東京酒粋」として出店。
- エ 菅野房吉商店 : 桃を中心とした果物やお菓子などを取り扱う。  
「こだわり横丁ふくしまや」として出店。

## 出店者への支援

### (1) 新規出店者への助成（自ら出店する場合）

楽天市場、Yahoo!ショッピングへの新規出店者に対して、初期費用を助成。

※助成対象事業者数には上限がございます。

### (2) ふくしまECおまかせ便（自ら出店しない場合）

流通販売事業者を通じた各ECへの出品を行うことが可能です。

店舗運営の業務を流通販売事業者が行うため、自社では出店者からの連絡に応じた商品の供給（発送センターや倉庫への商品の納入や注文した顧客への商品発送）に集中することができます。



### + $\alpha$ スキルアップ支援

次のページにて詳細説明

## スキルアップ支援

### ■セミナー（全8回）

店舗開設後、「何をしたらいいのかわからない」をなくすために全8回の基礎講座を実施。オンライン販売の経験が無い方でも運営ができるようになる「基本」を学ぶことができます。分かりやすく、具体的な説明とワークを行うことで、より身になる内容が盛り沢山です。先輩店舗の事例共有や、EC事業としての戦略立案など作業面だけでないコンテンツもご用意！

### ■個別相談（常時）

個別相談では、「今すぐ知りたい！」「個別で教えてほしい！」などといった質問をzoom、メール、電話でいつでもプロがお受けいたします。

### ■グループコンサル（全5回）

セミナーで出た宿題をもとに、課題についてのディスカッションや現状の悩みの共有などを行います。同じ悩みを持つ仲間と一緒に、セミナーよりも少人数のメンバーで専属のメンターと一丸となってスキルアップを目指します。

### ■自習室（月1回）

「作業時間がなかなかとれない」「作業が不安だからすぐに質問できるようにしたい」などのために、月1回オンライン自習室を開催。みんなで集まって集中して作業を実施。その場でもすぐに質問ができるので、スムーズに課題を進めることができます。

### ■広告費・クーポン費の助成

実際に県からの助成金を活用しながら、具体的な販促支援を専属のメンターがアドバイス。商材に合わせた活用方法をあなたの店舗に合わせてお教えします。  
※助成には条件・審査がございます。







**詳細は6月4日の「オンラインストア活用セミナー2025」にてご説明いたします。**  
**参加のお申込みは、チラシの応募フォームよりお願いいたします。**

■開催日時

- ・オンラインストア活用セミナー2025  
令和7年6月4日(水) 13時00分～15時40分
- ・個別相談会  
令和7年6月9日(月)／10日(火)／11日(水)／12日(木)／13日(金)  
10時00分～17時00分※事業者によって異なります

■問い合わせ先

オンラインストアによる販売促進事業 事務局 ((株)イダテン内)  
[TEL] 024-529-7187、 [FAX] 024-529-7189、 [MAIL] [pridebin@idatens.co.jp](mailto:pridebin@idatens.co.jp)  
受付時間：平日10:00～17:00（休業日：土・日・祝日）